



10 Lê Văn Linh, Ward 12 District 4, HCM City Mobile: 091 908 1356
E-mail: ttson@itagroup.com

Thái Thành Sơn

Kinh nghiệm (Experience)

- 2009 – Now **Tan Tao Group (Vietnam)** HCM City
Giám Đốc – Ban KD & TT Tập Đoàn (Director – Group Business Division)
Quản lý các hoạt động kinh doanh & tiếp thị của Tập Đoàn
- 2006 - 2008 **San Miguel Vietnam (Philippines)** HCM City
Giám Đốc Tiếp Thị (Marketing Manager)
Hoạch định chiến lược và quản lý các hoạt động tiếp thị cho các dòng sản phẩm của công ty tại Việt Nam
- 2004 – 2006 **Electrolux Vietnam (Sweden)** HCM City
Giám Đốc Ngành Hàng (Category Manager)
Hoạch định chiến lược kinh doanh - tiếp thị và chịu trách nhiệm quản lý nhóm sản phẩm hàng gia dụng cao cấp tại Việt Nam
- 2001 – 2004 **Boehringer Ingelheim (Germany)** HCM City
Giám Đốc Nhóm Nhãn Hiệu (Group Brand Manager)
Hoạch định chiến lược kinh doanh - tiếp thị và chịu trách nhiệm quản lý nhóm các sản phẩm dược phẩm OTC tại Việt Nam
- 1998 - 2000 **Caltex Vietnam (USA)** HCM City
Phụ Trách Quảng Cáo & Khuyến Mãi (A&P Co-ordinator)
Quản lý các hoạt động khuyến mãi, quảng cáo. P.R trên phạm vi toàn quốc
- 1993 -1996 **Nestle Vietnam (Switzerland)** HCM City
Trợ Lý Nhãn Hiệu (Brand Assistant)
Hỗ trợ quản lý nhãn hiệu – dòng sản phẩm dinh dưỡng nhập khẩu

Học vấn (Education)

- 2008-2009 **IAU (International American University)**
▪ **Tiến Sĩ Quản Trị Kinh Doanh (DBA) (đang học / In progress)**
- 1995 – 1997 **ISS-Netherlands**
▪ **Thạc Sĩ Kinh Tế (M.A., Economics)**
- 1990 - 1994 **ĐHKT Tp. HCM (Economic University – HCMC)**
▪ **Cử Nhân Quản Trị Kinh Doanh (B.A, Business Administration)**
- 1993 - 1997 **ĐHNN Hà Nội (Hanoi Foreign Language University)**
▪ **Cử Nhân Anh Văn (B.A, English)**

Các khóa đào tạo ngắn hạn (Short Training Courses):

- 1999 **Caltex Lubricant Vietnam** HCM City
▪ Kỹ Năng Giao Tiếp & Bán Hàng (Communication & Selling Skills)
▪ Kỹ Năng Lãnh Đạo (Leadership Skills)
- 1999 **Bonwick & Associates** HCM City
▪ Phát triển Bán Hàng (Sales Executive Development Program)

2000	Center of Creatology	HCM City
	▪ Phương Pháp Luận Sáng Tạo (<i>Creatology</i>)	
May-June, 2000	AOTS-PSB, Singapore	Singapore
	▪ Quản Trị Bán Hàng & Tiếp Thị (<i>Sales & Marketing Management</i>)	
2001	TD & T	HCM City
	▪ Quản Trị Bán Hàng (<i>Selling Management</i>)	
	▪ Thuật Lãnh Đạo (<i>Leadership</i>)	
2001	UK Training Center	UK
	▪ Quản Trị Bán Hàng (<i>Selling Management</i>)	
2002	Bonwick & Associates Ltd.	HCM City
	▪ Kỹ Năng Thuyết Trình (<i>Presentation</i>)	
2003	IMS	HCM City
	▪ Quản Trị Sản Phẩm (<i>Product Management</i>)	
2003	Boehringer Ingelheim	South Africa
	▪ Nghiên Cứu Tiếp Thị (<i>Marketing Research</i>)	
2004	Boehringer Ingelheim	HCM City
	▪ Thực Hành Tiếp Thị Chuẩn Mực (<i>Marketing Excellence Program</i>)	
2004	Boehringer Ingelheim	Philippines
	▪ Phân Tích Người Tiêu Dùng (<i>Consumer Insight</i>)	
	▪ Truyền Thông Tổng Hợp (<i>Total Communication</i>)	
2005	Electrolux	Thailand
	▪ Quản Trị Sản Phẩm (<i>Product Management</i>)	

T.Tin cá nhân
(Personal)

- Ngày Sinh (DOB) 04/01/1972 (Jan 04, 1972)
- Tình trạng (Status) Có gia đình (Married)
- Thường trú (Address) 10 Le Van Linh Street, Ward 12, Dist.4, HCMC